

瑪波羅教會家訊——「百節各按各職，照著各體的功用，彼此相助，便叫身體漸漸增長，在愛中建立自己。」(弗四 16)

【本週聚會】2013年 5/5~ 5/11

主日聚會	擘餅聚會	10:00-10:50 AM
Marlboro Learning Center	信息交通聚會	10:50-12:15 AM
禱告聚會	週二晚上 8:30-9:30 PM	陈宪明弟兄家
Morganville 區家庭聚會	週五晚上 8:30-9:30 PM	赵春明弟兄家
南區家庭聚會	週五晚上 8:30-9:30 PM	李景译弟兄家
Woodbridge 家庭聚會	週六晚上 8:00-9:30 PM	盛国华姊妹家

(一) 5月5日(主日下午1:30 -3:30PM) 福音營交通聚會，請參與服事的弟兄姊妹出席。

【禱告事項】

- ◆ 為購置會所禱告。請按心願於奉獻袋上註明此項目的使用。
- ◆ 為已參加過福音聚會的福音朋友代禱。
- ◆ 為兒童服事禱告。

五月五日

讀經	尼一~二；尼希米歸國的經過。
鑰節	【尼二 18】 「我們起來建造罷！於是他們奮勇作這善工。」
禱告	神啊！此時求祢激動人我們的心，關切教會的荒涼，起來建造祢的教會。
詩歌	建造當趁今日~ churchinmarlboro.org

五月六日

讀經	尼三~四；在反對中建築城牆。
鑰節	【尼四 6】 「這樣，我們修造城牆，城牆就都連絡，高至一半，因為百姓專心做工。」
禱告	神啊！讓我們專心的工作不看環境，同心合意不中撒但分裂的詭計。
詩歌	堅定我手！焚燒我靈~ 詩歌音樂

五月七日

讀經	尼五~六；在困難中建成城牆。
鑰節	【尼六 15~16】 「以祿月二十五日，城牆修完了，共修了五十二天。我們一切仇敵、四圍的外邦人聽見了便懼怕，愁眉不展；因為見這工作完成是出乎我們的神。」
禱告	主啊！求祢叫我們成為誠實愛祢和愛人的人。
詩歌	眾人湧進主的國度~ churchinmarlboro.org

五月八日

讀經	尼七~八；耶路撒冷大復興的開始。
鑰節	【尼八 1】 「到了七月，以色列人住在自己的城裏。那時，他們如同一人聚集在水門前的寬闊處，請文士以斯拉將耶和華藉摩西傳給以色列人的律法書帶來。」
禱告	神啊，求祢的話來紮我的心，恢復與你親密的關係。
詩歌	求主靜中發言~ 詩歌音樂

五月九日

讀經	尼九~十；耶路撒冷大復興的持續。
鑰節	【尼九 2】 「以色列人就與一切外邦人離絕，站著承認自己的罪惡和列祖的罪孽。」
禱告	主啊！我們從前追求世福、貪享安樂，屢屢得罪了祢。求祢赦免我們！復興我們！讓我們從今更深的愛祢。

詩歌	願我愛你更深~ churchinmarlboro.org
五月十日	
讀經	尼十一~十三；尼希米進行徹底的改革。
鑰節	【尼十三 31】 「我的神啊，求你記念我，施恩與我。」
禱告	我的神啊，求祢記念我，施恩與我。
詩歌	主，你正懷念我~ churchinmarlboro.org
五月十一日	
讀經	斯一~二；以斯帖被立為后。
鑰節	【斯二 17】 「亞哈隨魯王第七年十月，就是提別月，以斯帖被引入宮見王。」
禱告	神啊，不管我是否知曉，祢在調動萬有來引領我的路。
詩歌	一路我蒙救主引領~ churchinmarlboro.org

【本週聖經鑰字—重建】

「重建耶路撒冷的城牆」【尼二 17】——本書將「重建」城牆與恢復神見證的三件事，擺在我們面前：(一)偉大的工作——城牆的重建，這是他們當時的目標；(二)偉大的代價——重建的工作和工人；(三)偉大的爭戰——與這目標和工作連在一起的爭戰。神興起尼希米「重建」耶路撒冷城牆，帶進了復興，是因為城牆與復興是有密切的關係：

- (1) 城牆是神選民的保障——有城牆就有保障；失去城牆就失去安全。
- (2) 城牆是神選民的見證——城牆是分別的界線，它若倒塌或被毀就城內城外沒有分別。

雖然物質的城牆在歷史上幾度被毀、被攻破，直到今日，一無遺留，可是神選民屬靈的城牆是無法攻破的，因為它就是神自己。聖經里常提到到耶和華是我們的堡壘、高台等等。(堡壘是一種防禦的城；高台是城的高處，為瞭望和擊打仇敵的。)什麼時候神的選民回到那座屬靈的城，什麼時候他們就恢復保障、見證和分別。但願神興起更多如尼希米的職事，帶進教會的復興，恢復已失去的見證。

【默想】尼希米鼓勵百姓：『我們起來建造吧！』『起來建造』是神對每一世代的基督徒的呼召。我們是否也答應了神的呼召，起來重建城牆(神家的見證)，免得再受羞辱嗎？

【家訊信息】蓋樓和打仗的比喻

讀經：路加福音第十四章 28-33 節

耶穌聲明了作門徒的條件之後，祂接著解釋祂所以定下如此嚴格條件的原因。祂說，「你們那一個要蓋一座樓，不先坐下算計花費，能蓋成不能呢？」接著祂又採用另外一個比喻，說到一個王出征前，先要酌量一下。

祂為甚麼要舉出這樣的例子呢？祂為甚麼要在那個時候，用蓋樓和出征的比喻呢？

我想這段經文恐怕是新約聖經中最被誤解的一段了。被誤解的原因出自一個小小的詞——「這樣」(見 14:33)。如果這個詞譯成「這樣」，就等於暗示祂的意思是，你若要跟從我，就必須這樣先估計一下所花費的代價，就像那個蓋樓的人事先算計花費，或像那個國王，出去打仗以前先坐下酌量，能否用一萬兵去勝過對方的兩萬兵。事實上祂根本不是這個意思。按耶穌的意思，這個小小的詞應該譯為「所以」。祂的那些條件顯示，一個人若跟從祂，就不能算計花費，不能和其它利益比較，不能在世俗的愛

瑪波羅教會家訊——「百節各按各職，照著各體的功用，彼此相助，便叫身體漸漸增長，在愛中建立自己。」(弗四 16)

和耶穌的呼召之間討價還價。

祂不是告訴人，他們必須算計花費。祂乃是告訴他們，必須算計花費的是祂自己。祂是那蓋樓的人；祂是那爭戰的王。這就是祂舉出這兩個例子的原因。祂說，「所以」，也就是解釋祂的條件為甚麼如此嚴格，為甚麼你們必須符合這些條件，否則不能跟從我。祂似乎這麼說：我在世界上，就是為了蓋樓，為了爭戰，因此我的工人和軍人的品質，對我是攸關重大的。

聖經一切的啟示可以照亮這一段話。祂已經接近了祂服事工作的尾聲。大約六個月之前，祂也用過同樣的兩個比喻。祂在該撒利亞腓立比說，「我要把我的教會建造在這磐石上」——建造；

「陰間的權柄不能勝過他」——爭戰。在兩個場合中，祂都啟示了祂對祂在世上工作的估量。祂來到世上，是為了建造。祂來到世上，是為了爭戰。祂主要的目的是建造，但在建造的過程中，祂必須作拆毀的工。祂是蓋樓的人，但祂也是爭戰的王。這與整個聖經的啟示是一致的。聖經的歷史，就是神為了犯罪的人類採取之行動的歷史。那是建造的作為，也是爭戰的作為。聖經以一個園子開始，以一個城市結束，在開始與結束之間，就是神為建造那城，在歷世歷代所經營的事蹟。而在這過程中，由於人的罪，祂就成了爭戰的人子。

再來看看那一群被祂吸引，對祂懷著興趣的群眾。祂轉過來，給了他們作門徒的條件。我相信祂當時看見了群眾的臉上所反映的心思，那也是人類心中的想法，是我心中的想法。他們看著祂，他們似乎說，你為甚麼要把條件定得如此嚴格？我們都喜歡你，被你吸引；只要你同意，我們就可以擁戴你作王。我們願意跟從你。

祂看見他們的表情，知道他們的心思，祂實際上說，我告訴你們為甚麼我把條件定得如此嚴格。我來世上是為了建造，為了爭戰。我要跟從我的人始終站在我旁邊，直到樓蓋好了，戰爭勝利了。耶穌關心「質」遠勝過「量」。如果今日神的教會也學到了這個功課，教會的會眾可能就被淘汰不少了。我們若不再吹噓自己的教會有多龐大的會眾，我們就能很快得到潔淨。

這裏也適用基甸的故事。神使用三百個真誠的壯士來成就的事，遠勝過三萬二千個烏合之眾所能作的事。主所要的人，是祂能靠得住的人，能夠和祂一起辛勤砌磚，一起衝鋒陷陣，直到祂贏得戰爭，建好祂的城為止。那就是祂定下嚴格條件的原因。——

《摩根解經叢書》

【一次完全没有安排的旅行】

简直是不可思议的一件事！我这一生从未幹过这种上了飞机还不知道自己去了要做些甚么的旅行。你说，怎么会有这种事？！二月的有一天，加州的素珊打电话给我妻说，“我看到美国航空有很便宜的来回机票，你们就来一趟好了。。。 ”我妻子也没跟我交代清楚，到底要去做甚么，就要我上网把机票订妥，因为这便宜机票只有给几天的限期。

但我却经历了一次非常奇妙、丰富且蒙光照的旅程。就如我在“一切顺其自然，没有问题！”一文中所描述的七件美事。比方，Beth 与 Frank 的交往，就是非常奇妙；素珊陪我们一天参观 Napa Valley Winery，就是极其丰富。更宝贵的，乃是在这里，主用我作房地产生意的事，曝露我经常告诉人说要经历主，但等到事情发生不顺利时，我紧张、慌忙、失措到让身旁的人，都看出来，在那件事上，我完全好像一个没有主的人一样。人要问我，“你的主跑到哪儿去了？”

事情是这样发生的：今年四月份，我的时间表本来就排的满

满的，几乎整个月都在外地跑，真正在本地没有三天，最多五天。第一周，我们夫妇就開車六小时，跑印第那波利斯去陪兒子、媳婦与孙女一星期。一回匹兹堡，我的客户，Amy，就从阿利桑那州飞来十天，要看房子。我一去巴士站接了她，就立刻陪同她到处看；但我只能陪她两天。之后，我就飞到纽泽西去服事那儿的教会。从纽泽西一飞回来，妻子已将我们俩人的行李装好，第二天就飞来加州，一直待了两个星期。等我们飞回匹兹堡已经是四月底了。

因为我不在匹兹堡，我的客户买房子的事，就只能随时靠手机、电话“遥控”了。开头还行，我的客户想看甚么房子，我就拜托一位叫 Tom 的同事，他也非常乐意帮忙。等到我的客户看上了，要下 Offer 了，我立刻找到卖方的代理人 Etta，没想到，也是我们公司的同事，她知道我在加州，也挺愿意帮忙，清早八点半约好要陪我的客户签同意书，只要我事先把资料填妥，用电子邮件寄过去就行。

这时，我还觉得自己从 2004 年開始作房地产代理人，似乎比前有些进步，不像以前，比较主观，常把自己的意见、好意强加于人；现在，好像比较客观，也比较能听进去客户在说甚么，想甚么，要甚么或不要甚么，而且，也比较能心平气和的照着客户所要求的去作，不加油填醋，不加个人色彩，完全没有自己的掺杂在其中。

不料，事与愿违，就在此时出了一个不寻常的状况，我的电子邮件怎么送多少回都没用，近二十页的同意书附件就是没法送出去，明早他们的签约就泡汤啦。这下子，我急得像一只热锅上的蚂蚁，东搞西搞，问东问西，我搞到半夜还弄不出个名堂来。更不好意思的是，我是客人，把主人夫妇也捲进去，弄得他们也几乎没法睡觉，直到凌晨两点半。因着 William 的提醒，幸好，我书包里有事先带来多余空白的买卖同意书及其他必填的资料、表格。等我全部填妥，再请 William 扫描后，以 PDF 的格式转寄出去，我们这才躺下安息了。

果然不出所料，清晨五点半我的手机响了，对方代理人打电话来说，我的客户对成交时要缴的费用各项目有问题，他们无法解答她的问题，而且，要签的买卖同意书的内容，她也看不明白。於是，我又在手机上很耐心地把费用的问题以及买卖契约一页一页的给她解释，让她签字。不知不觉，花了两个半钟头的时间。总算是把事情办好了。不过，话又说回来，主藉素珊来光照我，当附件寄不出去的那个时候，我就没有立刻停下自己，安静下来，转向主，也没有真正经历主。很明显，就是一股劲问，“为甚么这样？”“奇怪，平常都是这样，都没问题，。。。 ”想尽办法，总要用自己的办法，把事情弄好，才肯休息。表面看，我是很認真，也很负责任；但是却失去了每一次真正依靠主、相信主、经历主的好机会。

妻子说的对、说得好，平时凡事顺利，你好像很经历主；但事情不顺利时，你就又急又气，好像主都不见了，甚至，好像一个没有主的人一样。感谢主！我平常跟你讲，你不但不听，反而还骂我，讲理由；现在主藉着素珊亲自看见你，当面告诉你，至少在这一件事上，你没有信靠主、经历主。这也使我想起约伯记里，事情是发生在约伯身上，旁边的人都很厉害，很会指指点点，包括他的妻子说，我看你不如死了算了！当事人可真是难受啊！这回可是轮到我做那个约伯，让人指点。为此我感谢、我也敬拜我的主、我的神。如此蒙光照，使这趟在我看来好像是一次“完全没有安排”的旅行，也是非常值得的！——Timothy Feng